



Все чаще в последнее время компании и отдельные лица обращаются в банк за получением кредита.

И то понятно! Ведь кредит может служить ступенькой к началу своего дело, а может быть хорошим подспорьем для развития уже сложившегося бизнеса. В любом случае, порой, в получении кредита нуждаются все. Но проблема в том, что иногда кредит не так легко получить, как это кажется. Например, при обращении напрямую многим компаниям банк отказывает и чем больше число отказов, тем меньше возможности получить кредит. Другой момент – это договор, составленный банком. Там может содержаться немало подводных камней. И чтобы всех их обойти или учесть, лучше обратиться к профессионалам, в данном случае это – кредитный брокер.

Можно сказать, что **кредитный брокер** – это ваш личный финансовый консультант. Кредитный брокер обычно выступает в роли посредника между вами и банком. Его цель обеспечить защиту ваших интересов, предлагать самые выгодные условия кредитной сделки, помочь взять кредит с минимальными финансовыми потерями. Кроме того, кредитный брокер убережет вас от кредитной ошибки и разорения.

Чтобы воспользоваться данными услугами, необходимо выбрать подходящую вам фирму. Так как конкуренция в этой сфере высока, можно найти подходящее для вас ценовое решение. А дальше от вас требуется лишь подробное описание, что и почему вы хотите получить. Все остальное за вас сделают профессионалы: соберут необходимый пакет документов, подадут заявку и будут следить за ней, ускорят принятие решений.

Видов кредита очень много и цели на которые он выдается также различаются. Например, в последнее время все актуальнее становится проектное финансирование – это разновидность инвестиционного кредита. **Проектное финансирование** - это способ кредитования проектов, при котором возврат денежных средств осуществляется за счет денежного потока, который возникает в результате работы самого проекта, т.е. без привлечения каких-то дополнительных денежных источников.

Проектное финансирование поможет решить проблемы-задачи вашего **бизнеса**:

- организация бизнеса без наличия стартового капитала;
- реализация крупных инвестиционных проектов в ближайшем будущем;
- расширение новых направлений, освоение новых видов деятельности и многое другое.

Развивайте свой бизнес. Пользуйтесь услугами профессионалов. Желаем успехов!