Зачастую знакомые, которые планируют взять кредит, обращаются к нам со следующим вопросом «Какую лучше цель кредита указать, чтобы точно дали?»

Давайте поговорим на эту тему.

Первой и грубейшей ошибкой было бы задать этот вопрос кредитному менеджеру, которому подаете заявку. Многие ошибочно полагают, что, установив неформальные отношение данным вопросом с менеджером (вы же ему доверились, как другу, можно сказать, поговорили по душам), положительное решение по кредиту гарантировано.

Что думает в этот момент квалифицированный кредитный менеджер.

Зачастую знакомые, которые планируют взять кредит, обращаются к нам со следующим вопросом «Какую лучше цель кредита указать, чтобы точно дали?»

Давайте поговорим на эту тему.

Первой и грубейшей ошибкой было бы задать этот вопрос кредитному менеджеру, которому подаете заявку. Многие ошибочно полагают, что, установив неформальные отношение данным вопросом с менеджером (вы же ему доверились, как другу, можно сказать, поговорили по душам), положительное решение по кредиту гарантировано.

Что думает в этот момент квалифицированный кредитный менеджер.

Вы сами не знаете, зачем Вам нужны деньги? Значит что-то клиент скрывает, возможно, проблемы или долги. В лучшем случае будет инициирована дополнительная проверка, в худшем – отказ на этапе кредитного собеседования.

Цель кредита – неотложные нужны, потребительские цели и прочие неконкретные фразы также наводят на мысли о том, что на самом деле цель кредита не очень благовидна, да и сам обратившийся что-то скрывает. А может быть он скрывает не только цель кредита, но и что-то еще в своей анкете. Итог см. выше по первому пункту.

Оговоримся, что речь в данной статье идет о среднестатистическом кредитном менеджере, который замотивирован долго и успешно строить карьеру в банковской сфере. О нерадивых кредитчиках, уставших, больных и просто пофигистах, возможно, речь пойдет в другой нашей статье, но не в этой.

Цель кредита – ремонт. 80% заявок на кредит идут именно с этой целью. Написав, что делаете ремонт, будьте готовы отвечать на дополнительные вопросы, уточняющие характер ремонта. Что ремонтируете? Как давно идет ремонт? Полная перепланировка квартиры? ОК, тогда можно позвонить соседям и узнать, слышен ли шум из такой-то

квартиры.

Соседи сказали, что шума нет – при колебаниях в принятии решения этот момент может перевесить чашу весов в сторону отказа.
Решили застеклить балкон? Отлично, сколько стоит, найдена ли фирма-подрядчик, какие рамы планируете ставить – все эти вопросы может и должен задать кредитный менеджер, параллельно наблюдая за реакцией потенциального заемщика. Логично, что человек, решивший взять кредит на остекление лоджии, вначале пойдет и поинтересуется ценами подобных услуг, чтобы определиться, какую сумму оформлять в кредит. Неконкретные ответы либо полное их отсутствие также породят сомнения в правдивости всех анкетных данных соискателя.

Цель кредита – перекредитовка. Существуют банки, которые официально дают кредиты на погашение долгов. Речь сейчас не о них.

Фразы клиента: «У меня 10 кредитов в 5 банках, я их все Вашим кредитом закрою и буду платить только вам одним.. честно-честно», «Мне надо всего 30000 на погашение коммунальных долгов» и прочие подобные фразы почти сразу влекут за собой отказ. Если человек не может платить организации А, то также он не сможет платить и организации Б.

Цель кредита – лечение, операция и прочие медицинские услуги. Если заемщик болен, то он на период болезни может оказаться неспособным погашать кредит, т.к. не будет получать должную заработную плату. Операция может повлечь смерть клиента, а если окажется, что на момент оформления кредита заемщик уже имел заболевание, от которого скончался, что и страховка выплачена не будет. Да, кредитные менеджеры тоже люди и в душе они соболезнуют заемщику, берущему деньги на лечение, но вероятность получения проблемной ссуды в портфеле, которая скажется на доходе данного менеджера, в данном случае играет решающую роль.

То же касается и оформления кредита на лечение родственника – если между родственником и заемщиком настолько близкие отношения, что заемщик оформляет на себя кредит, то и в дальнейшем деньги в первую очередь будут уходить на лечение, а не на погашение займа.

Цель кредита – предпринимательская. Если в банк обращается физическое лицо, которое также является зарегистрированным индивидуальным предпринимателем, а цель кредита – расширение деятельности, закуп товара, оборудование и прочее, то вероятнее всего, кредитный менеджер откажет в кредите. Игровые автоматы с моментальными выводами и интересными бонусными раундами, например слот Клубнички Fruit-Cocktail.net всегда пользуются высокой популярностью среди посетителей онлайн-казино. Играть в такие видеослоты одно удовольствие, поскольку он оборудован красивой и яркой 3D графикой.

Почему? Потому что оценить доходы такого заемщика сложно, зачастую кредитчик по физ.лицам даже не может правильно прочитать налоговую декларацию, да ему это и не надо, это не его работа, а специалиста по кредитованию юридических лиц. Не секрет, что во многих отделах по кредитованию физиков даже существует неофициальный запрет на кредитование под бизнес.

Нужны деньги на бизнес – добро пожаловать в отдел по работе с юридическими лицами, но не к нам. Поэтому парадокс, но больше шансов взять кредит, продавцу, работающему на ИП, чем самому предпринимателю на себя.

Итак, отвечая на вопрос, прозвучавший в самом начале нашей статьи, можно сказать, следующее. Обращаясь за кредитом, указывайте реальную цель, на которую Вам на самом деле нужны деньги, если конечно это не серьезное лечение, покрытие долгов или расширение бизнеса. Если цель соответствует реальности, тогда Вы запросто ответите за все дополнительные вопросы, задаваемые кредитным менеджером, и с большей долей вероятности получите кредит.

А мы, как обычно, готовы дать бесплатную консультацию, в том числе и на вопрос «Почему мне не дают кредит? Я работаю, не пью, не наркоман, но почему-то отказывают?» и вместе поискать возможные причины отказа и помочь советом, который увеличит шансы взять кредит.