



Для тех, кто решил обзавестись личным автомобилем и не имеет на руках нужной суммы для его приобретения, **автокредит**, безусловно, является отличным подспорьем.

Потребности у автомобилистов могут быть разными: одни приобретают автомобиль и ездят на нем лет 10, другие, напротив, предпочитают менять авто каждые три года. Правда, стандартная схема автокредитования для последней группы заемщиков зачастую является невыгодной, именно поэтому специально для них была разработана новая банковская услуга «buy-back», который дословно переводится как «купи-и-верни».

По-другому данный вид кредитования можно назвать «кредит с отсрочкой» или кредит с обратным выкупом, который предусматривает перенос выплаты суммы основного долга по кредиту на конец срока кредитования. В итоге сумма ежемесячного платежа будет даже при аннуитетной схеме погашения куда меньшей. Основным отличием «buy-back» кредита от стандартных условий автокредитования заключается в том, что сумма возврата будет поделена на три части: первоначальный взнос, который заемщик вносит сразу, вторая часть погашается частями на ежемесячной основе, а вот оставшаяся часть будет «заморожена». Участники кредитной сделки вернутся к ней в самом конце, когда заемщик будет должен определиться с дальнейшей судьбой авто, которое является объектом кредитного соглашения. В процессе оформления кредита «buy-back» заключается сразу два соглашения – кредитное и соглашение, которое касается подробностей выкупа автомобиля. Причем второе соглашение содержит довольно широкий перечень условий относительно порядка оценки авто, ответственности сторон, способа оплаты, комплектации передаваемого автомобиля, иными словами всех тех обстоятельств, которые неизбежно сопровождают процедуру выкупа.

Итак, вы оформили кредит с обратным выкупом сроком до трех лет (данный вид займа на больший срок не предоставляется) и к последнему месяцу вам необходимо определиться, оставите ли вы авто себе или приняли решение расстаться с ним. Кто в кредитных делах супермен? Ну конечно [moneyman](#) Согласны? Банку при этом совершенно не интересны мотивы заемщика, ему важно само решение и как результат пути его реализации. Существует три варианта таких путей. Первый вариант развития событий предполагает, что автомобиль вас впечатлил и вы не хотите с ним расставаться, а за время кредитных выплат вам удалось собрать необходимую сумму для погашения займа, чтобы внести ее единым платежом. Как правило, диапазон последнего платежа варьируется в пределах 30-40% от суммы кредита. После внесения заемщиком этой суммы на кредитный счет, он становится полноправным владельцем

автомобиля. Если вы решили оставить автомобиль себе, однако средств для единоразового платежа вам собрать не удалось, то банк, скорее всего, предложит оформить автокредит на классических условиях. Если же заемщик решил расстаться со своим автомобилем, то он может продать его дилеру, который перечислит на его счет сумму, которую удалось выручить за продажу автомобиля. Из этих средств заемщик погашает остаток долга по кредиту, а разница может быть использована в качестве первоначального взноса на покупку нового авто или потрачена по своему усмотрению.