

Многие люди в течение долгого времени **откладывают деньги на покупку автомобиля** и мечтают о его приобретении, но проходит время, автомобили дорожают, а деньги обесцениваются, и осуществление мечты опять откладывается на неопределенное время. Если же вся проблема заключается в том, что нужно накопить нужную сумму в короткие сроки, а проблем с платежеспособностью нет, то самым идеальным вариантом будет получение недостающей суммы денег в ближайшем банковском учреждении.

После принятия окончательного решения о походе в банк, все же не стоит торопиться. Прежде всего, нужно получить информацию об условиях кредитования сразу у нескольких банков. Также не лишней будет информация о получении кредита на покупку автомобиля непосредственно в автосалоне.

Самой важной информацией в данном случае выступает размер первоначального взноса и процентная ставка, которая будет начисляться либо на всю сумму кредита, либо на оставшуюся сумму долга. Большое количество предложений банков и множество партнерских программ, проводимых в автосалонах, могут заставить заемщика не только задуматься, но и растеряться в выборе. Разобраться в многообразии предложений и выбрать самое выгодное довольно сложно, особенно, если потенциальный клиент владеет информацией поверхностно. В борьбе за клиента, как банки, так и сами автосалоны, могут умело замаскировать скрытые платежи и различные дополнительные расходы, связанные с обслуживанием кредитного договора.

Существует несколько вариантов оформления автомобиля в кредит: экспресс-кредит, классический кредит, факторинг, TRADE-IN.

Экспресс-кредит обычно оформляется теми гражданами, которые желают получить автомобиль сразу после подписания всех документов. При оформлении экспресс-кредита не нужно предоставлять справки о доходах и с места работы. Понадобится только паспорт и водительское удостоверение. Самым существенным недостатком данного кредита является высокий процент и обязательное внесение

большей части от стоимости автомобиля.

Классический кредит на покупку автомобиля имеет умеренную процентную ставку и дает возможность не вносить первоначальный платеж. Однако, в данном виде кредита заемщику придется документально подтвердить свою платежеспособность и подготовить стандартный пакет документов. Решение о выдаче денежных средств банком принимается в течение нескольких дней, при этом будет изучена вся информация о клиенте, его кредитная история, данные о ДТП, наличие судимостей. При наличии такой информации, банк может отказать заемщику в кредите.

Факторинг или иначе беспроцентный кредит, дает возможность приобрести автомобиль в рассрочку. Клиенту необходимо сразу внести половину стоимости автомобиля, а оставшуюся сумму вносить ежемесячно с умеренной процентной ставкой. Основным недостатком данного вида кредита является ограниченный выбор марки автомобиля. Это должен быть автомобиль определенного дилера и определенной марки.

TRADE-IN – еще один способ приобретения транспортного средства. Суть его заключается в предоставлении банку вместо первоначального взноса любого подержанного автомобиля по низкой цене.

При оформлении кредитного договора любым из перечисленных способов, заемщику придется оплачивать еще и банковские комиссии. Это могут быть комиссии за оформление и обслуживание кредитного счета, обязательное страхование автомобиля и жизни заемщика, нотариальные услуги. При этом автомобиль будет находиться в залоге у банка весь период действия кредитного договора. Таким образом, банк обеспечивает себе гарантию погашения долгов по кредиту и уменьшает риски не возврата денежных средств. В случае возникновения просрочки обязательных платежей по кредиту, банк имеет право продать автомобиль и вернуть свои средства, потраченные на его приобретение.